

環境工夫の民家型デイ

「卒業」する利用者も

介護士と看護師の夫婦が2階建の自宅で始めたデイサービス「家デイ」(神奈川県横浜市)は、「デイサービス」卒業する利用者などがおり、利用者が元気になるという。環境の工夫、「民家」の構造を活かしていることが特徴だ。

「卒業」したのは70代の男性で、家で再び入浴が浮きやすく安定しませとで、介護技術を活かしていることが可能になった。和式の昔ながらの浴槽ながら、足が上らないからだという。家デイで使用している浴槽は、垂さもあるため、体が浮かず移動することができず、安んじ、肩までお湯が浸ることができ、調整が可能な物があり、(「渾濁未来代表」)家デイの環境を自宅に再現することは十分に可能だ。

「洋風のシステムバス浴槽と水平になる高さ」

だという。瀧澤代表は浴槽の深さや福祉用具、入浴の仕方を利用者に伝え、結果、お金をかけずマネジャーに浴室やトイレに自宅の環境を整え、デレの環境を説明すると驚かされることも多いという。入浴が可能になったのだという。

また、デイのトイレは約1・8四方と広々、入口と並行して便器がある形式になっている。



「家デイ」の定員は9名。瀧澤代表は「在宅に1ユニットは早いですが向きを変えたり入りやすい」

だという。瀧澤代表は浴槽の深さや福祉用具、入浴の仕方を利用者に伝え、結果、お金をかけずマネジャーに浴室やトイレに自宅の環境を整え、デレの環境を説明すると驚かされることも多いという。入浴が可能になったのだという。



厳しい社風で事業拡大を目指す

赤井堂は社長の祖父飯島が東京台東区上野で戦後創業したローカルチェーンSPAだ。70年代・80年代は池袋の十全堂、亀有の大木屋、千住の菊水そして上野の赤井堂の4社は、それぞれ東京の下町の拠点を押

伸ばす」の視点が欠如

第6回 欠点の解消に集中し、破たんしてしまっただ目社長

の女性に「奥さん今日は大きくなった。だから店舗運営がだ根が安いよ」と声をかける。全国的チェーンにりが実施された。1年後、ような下町的で、ある意味、なれなかつた、というのが、店長会からも、各店現場が泥臭い商売が功を奏して、彼の考え方であった。まず、台東区を中心に着実に、毎月1回の、店長会の親は急落した。拡大し、都内に30店舗を構、各店の店長は飯島社長かえるチェーンになってい、えたいと思った。大きく伸びたわけでは、各店の店長は30歳代の若に、飯島社長の指摘する間なかつたが赤井堂特有の、者たちであった。飯島社長、題点の解消だけに神経を集中して、経営資源の乏底抜けの明るさ、徹底し、は早速、店長会において、中して、経営資源の乏たにきやかさは全国チェーン、各店ごとの、かなり詳細な、新しい中堅企業というものももうらやむものであつた。

祖父の商売を上手に継い成し、提出した。その翌月、伸びない、という当たり前だ、おだやかな性格の飯島、目標実行の検討が行われたのことに飯島社長は気がつ

で、5名と4名に分けた2単位の形式だ。1単位にしなかつたのは、壁をなくして、部屋を広くすると「施設っぽさ」が出してしまうからだと言は説明する。

瀧澤代表は「在宅に1ユニットは早いですが向きを変えたり入りやすい」

「エンタメ介護」で利用者いきいき

4月23日、都内で行われた銀行のイベントで「りは」まで、「プレミア・ケア阿」で洋画家の金子琢磨氏の作品を展示し、利用者14人が脳た。トリプル・エースのリハダンス、中澤宏晃副社長は「足がエルヴィス・プレスリーのくても、デイに来ること一監獄ロッを味わうことができる。会場から手拍今後、写真家ともコラボが起き、大レーションする予定です。写真を展示することよふな認知症予防が、こればと思います」と語る。



小林一博

広報室長、船井総研グループ取締役などを経て、95年1月中小企業専門コンサルタント